



3月29日，缠溪镇梨坪村养蜂汉代金桂查看蜂群情况。



2024年3月29日，无人机拍下的缠溪镇梨坪村一景。

蜜蜂是辛勤耕耘的典范，代金桂就是生动的实例。筑产业之巢、酿集体之蜜，为一方百姓增福祉。请看——

一位养蜂汉的“甜蜜事业”

印江融媒体记者 左禹华 陈继

初见代金桂，那是一个阳光明媚的早晨。金灿灿的菜花已开遍缠溪镇梨坪村的沟沟岔岔，春意盎然的林间地头，除了勤劳的蜜蜂，还有奔忙的代金桂，刚上冷水溪看蜂，又下两路口分蜂。

41岁的代金桂是梨坪村党支部书记兼村委主任、梨坪中蜂养殖专业合作社理事长，与中蜂结缘的7年多，每天围着蜜蜂团团转，不是给蜂农讲解养殖技术，就是对接市场销售蜂蜜。

集体经济从无到有，支柱产业从弱到强……如今，代金桂的“甜蜜事业”越做越大，带动当地19个村发展7000多箱中蜂养殖，年产值突破1200万元。

振兴乡村产业，代金桂有“蜜”诀。

念起，一次外出考察

代金桂是土生土长的缠溪镇梨坪村人。2003年秋，代金桂刚从湖南某建筑工业学校环境艺术设计专业毕业，又卷入南下打工的浪潮，在建筑企业搬过砖、做过设计。2008年底，代金桂回到家乡与家人一起养猪、喂鸡，还附带承包一些建筑工程，成为了当地小有名气的养殖户和包工头。

2010年冬，代金桂当选梨坪村委会主任，2021年12月村党支部书记、村委会主任“一肩挑”，肩上的担子也随之重了起来。

为了发展村集体经济、促进群众增收脱贫，代金桂带领村民种过茶叶和铁扫帚，几年下来收益甚微，靠零星的种植养殖增收脱贫在梨坪村成为一个泡影。

2017年，正值脱贫攻坚关键时期。无村集体经济、无主导产业支撑的梨坪村，贫困发生率26.88%，属二类贫困村。2018年实现如期脱贫，梨坪村要啃不少硬骨头，产业就是最大的一块。

2017年6月，缠溪镇组织村干部到临近的德江县考察天麻产业发展，代金桂带着满脑子的问题号出发了。走进林下天麻种植基地，放置林间的几箱蜜蜂引起代金格外关注。询问得知蜜蜂不仅起到传粉作用，所产的蜂蜜备受市场青睐。联想到村里实际，发展“短平快”的中蜂养殖成了代金桂此次考察后最强烈的念头。

临渊羡鱼，不如退而结网。考察回来，代金桂与镇干部交谈了体会和想法，镇干部一边帮助出谋划策，一边为梨坪村发展产业鼓劲打气，更加坚定代金桂发展中蜂养殖的信心。

经过前期筹备，梨坪中蜂养殖专业合作社于2017年12月注册成立，代金桂成为合作社理事长，自筹资金引进500箱中蜂，采取合作社集中养和农户代养方式，正式开启林下中蜂养殖。

“起初最担心的是技术问题！”为了掌握技术要领，代金桂通过网络和书籍学习技术，多次带队外出考察学习，还邀请华中科技大学、铜仁学院教授、养蜂专业技术人员传授养蜂技术。

苦心酿甜蜜。经过大半年的精心管护，合作社收割了6000多斤蜂蜜，当年集体经济进账5万多元，村民现金分红1.6万元。

收获产业第一份“甜蜜”，代金桂和社员的发展信心更足，第二年的养殖规模扩大到1200箱，散户代养600多箱……

兴起，一个项目加持

标准的生产车间、规范的产品展厅、多样的包装设计……走进梨坪中蜂养殖专业合作社，全新的设备赋能蜂蜜加工、包装提质增效。

“车间达到无尘加工，智能生产。”指着车间设备，代金桂高兴地说，这些设备得益于世行贷

款贵州农村发展项目支持。

2018年5月，合作社引进500箱中蜂后出现资金困难。看着蜂箱里的蜜越来越多，代金桂既高兴又感到无助。修建厂房要钱、购买设备要钱、包装设计要钱……合作社的发展让代金桂急得火烧眉毛。

正当一筹莫展之际，县里正在组织申报世行贷款项目的好消息，让代金桂激动得热泪盈眶。

于是，代金桂每天奔忙于申报项目。经过多方了解，代金桂找到了深圳一家蜂蜜生产企业的管理人员和技术人员，实地帮助合作社做好发展规划、功能分区、设备配置等方面设计，最终形成项目申报书。

2018年7月，梨坪中蜂养殖合作社申报的世行贷款项目获批，450多万的金融“及时雨”，浸润了代金桂中蜂养殖梦想的种子，使其生根发芽、开花结果。

代金桂说：“世行贷款项目帮了一个大忙，解决了燃眉之急，让合作社基础设施、产业发展、品牌建设的后进增强。”

如今，加工厂房、办公用房、产品展示厅、冷藏仓库、生产设备、养蜂工具等，蜜蜂产业发展必备的设施设备一次性解决，规模化、标准化、品牌化中蜂养殖正阔步前行。

突破，一张证书申领

灵山秀水出珍品。地处世界自然遗产地梵净山西麓的缠溪镇，繁茂的植被成为林下养蜂的天然佳境，尤其是五倍子等野生药用植物为林下养蜂提供优质蜜源。

代金桂深知，合作社生产的蜜产品品质非常好，如果要在市场流通就必须要有生产许可及相关认证。

“为了这张生产许可证，我是流过泪的！”谈及中蜂养殖的艰辛，代金桂难以忘怀的是合作社申领食品生产许可证的那些点滴。

2019年春节刚过，代金桂和镇干部到县城相关部门了解办证流程。得知申领蜜类的食品生产许可证在铜仁市还没有先例，需要由县级向市级申报、市级邀请省专家评审合格后颁证。随后，代金桂和镇干部马不停蹄地到市里咨询情况，并通过市级对接省专家开展现场评审。

代金桂回忆说：“评审专家组第一次现场评审时指导的流程及改进的方面，笔记本上整整记了三页纸，指出的每一个方面的差距都非常大，要取得生产许可证，顿感压力无比之大。”

经过改进加工流程、完善设施设备，合作社迎来第二次现场评审，并于2020年12月进行颁证，成为铜仁市唯一一张蜂产品类食品生产许可证。

捧着食品生产许可证，代金桂激动地说：“办证不易，更要把这张证用好！”

“生态自然健康，品质至真至纯。”走进合作社，12个大字彰显着合作社对蜂蜜品质的承诺与坚守，对养蜂产业的执着于追求。

从标准化建厂、规范化管理、品牌化生产，代金桂迈着坚实的步伐，一步一步地走来，先后成功注册并启用“蜂令源”商标，申报了质量管理体系、环境管理体系和职业健康安全管理体系认证。

出山，一场产销较量

酒香也怕巷子深，合作社的蜂蜜也如此。曾因销售渠道窄，优质的蜂蜜藏在深闺，难以走出大山。

“刚开始的两年产量小，主要是在当地找熟人销售。随着规模做大产量就大，合作社积压的产品就多起来。”代金桂回忆，特别是2020年出现新冠疫情后，合作社上万斤蜂蜜滞销，影响着资金周转和发展信心。

养蜂产业刚见起色，却又遭遇致命重击。“坚持，一定要坚持！”代金桂反复进行思想挣扎，并四处托人帮助寻找销售出路。

心心念念必有回响。经过熟人牵线搭桥，代金桂与深圳和鲜公司达成意向性的代销协议。2021年9月，深圳和鲜公司相关负责人实地调研了解合作社蜂蜜产品，认为产品质量非常好，当场就收购合作社6000多斤蜂蜜。

第一次大批量的蜂蜜走出大山，代金桂笑逐颜开。后来，经过和鲜公司介绍，合作社又与贵州生资公司取得长久合作，2022至2023年合作销售金额近1300万元。

以节为媒、以蜜会友。一届又一届的采蜜节，一场又一场的展销会，合作社生产的百花蜜、五倍子蜜系列产品的知名度不断提升，还与多家超市和特产店建立合作关系，与国A酱酒公司、梵净云仓等合作，打通线上线下销售渠道，促进优质蜂蜜走出大山，销往全国各地。

“良好稳定的产销关系是我们做大做强的最大底气。”代金桂介绍，目前合作社养殖规模从最初的500箱辐射带动发展7000多箱中蜂养殖。

幸福，一份甜蜜分享

“筑中蜂产业之巢，酿集体经济之蜜。”代金桂是这样定位“甜蜜的事业”，也是这样让人共享“事业的甜蜜”。

分红是最直接的共享，合作社从没有间断过。代金桂扳着手指如数家珍：2018年1.6万元、2019年3.36万元、2020年5.6万元、2021年6.2万元、2022年12万元、2023年22.3万元……

代养蜜蜂既得产品的售卖金，又有年底的分红，更收获一门养殖技术。缠溪镇两路口村中蜂养殖户黄勇深有一番感悟：2018年合作社发展之初，黄勇从合作社领回100箱中蜂来代养，当年净收3万多元。

黄勇说：“以前养过意蜂，有一定技术基础，加上有合作社保底回收产品，销售上没有顾虑，养蜂是很有信心的。”目前，黄勇已把养殖规模扩大到350箱，去年收割蜂糖4000多斤，收入20多万元。

7年来，合作社按照“集体经济+合作社+基地+农户”发展模式，实行统一技术指导、统一生产加工、统一品牌包装、统一市场销售，带动群众发展养殖中蜂促进增收。合作社社员由2018年的4个村156户发展到2023年的19个村431户。

梨坪村柳家沟组杨泽普不一样的是，在合作社就近务工收获了另一份“甜蜜”：他每年在合作社务工收入2万多元。据了解，合作社每年临时用工300多人次，仅支付劳务工资就有30多万元。

值得一提的是，今年春节刚过，梨坪村33名80岁及以上的老人又收到新年“礼物”：每人380元的合作医疗费全部由合作社缴纳。

“采得百花成蜜后，为谁辛苦为谁甜？”代金桂坚定地说，“把养蜂产业做好非常不容易，非常辛苦，看着群众受益了就觉得非常值得，心里也很甜！”



3月29日，梨坪村养蜂汉代金桂在山林里查看蜂群情况。



3月29日，梨坪村养蜂汉代金桂展示蜂蜜产品。



3月29日，梨坪村养蜂汉代金桂指导合作社社员养蜂。